

Pour devenir persuasive, le premier pas...c'est d'y croire

Avez-vous déjà rencontré quelqu'un qui semblait avoir une aptitude innée pour la persuasion? Bien sûr, nous avons tous rencontré quelqu'un comme cela au moins une fois. On s'imagine que l'habilité d'utiliser son pouvoir d'influence est innée chez une telle personne.

Mais ce n'est pas le cas...

La persuasion n'est pas un don que certains reçoivent à la naissance et que d'autres n'arrivent jamais à maîtriser. Ceci n'est qu'une fausse croyance sur l'influence et la persuasion que vous devez absolument chasser de votre esprit pour toujours.

Considérez la persuasion comme un apprentissage, tout comme apprendre à conduire une voiture ou à faire du vélo. En d'autres mots, apprendre à être persuasif et réussir à influencer les autres n'est pas quelque chose dont on peut dire "qu'on l'a ou on l'a pas". Tout le monde peut le faire. Vous n'avez besoin ni d'un talent inné, ni d'aptitudes spéciales pour réussir parfaitement à influencer les autres.

Apprendre l'art subtil de la persuasion et de l'influence demande néanmoins un certain effort. C'est une aptitude qu'on acquiert, tout comme le fait de conduire une voiture ou de faire du vélo. Rappelez-vous que ces apprentissages vous ont demandé aussi une certaine application. Vous avez dû commencer petit à petit, pour arriver enfin à appliquer vos connaissances dans des situations réelles complexes. Mais une fois que vous avez acquis ces aptitudes, vous saviez que ce serait pour la vie.

C'est la même chose quand vous apprenez à devenir persuasif. Vous devriez étudier attentivement les secrets qui mènent à une parfaite maîtrise de l'art de la persuasion. Sans jamais perdre de vue l'objectif essentiel, qui est de devenir capable d'influencer et persuader les autres dans la vie de tous les jours. Vous POUVEZ y arriver. C'est très important que vous en soyez vraiment convaincu.

Les secrets de l'influence et de la persuasion ne sont pas toujours évidents. Parfois ils méritent bien leur nom- des secrets. Pourtant, ce n'est pas comme si quelqu'un essayait de vous les cacher. Tout comme lorsque vous apprenez l'algèbre ou le basketball, il n'y a rien de vraiment secret, mais vous devez vous appliquer pour

maîtriser ces nouvelles activités avec leurs règles et leur fonctionnement. Dans tous les cas, l'effort investi en vaut toujours la peine.

Il n'y a rien de mystérieux dans le fait d'apprendre à devenir persuasif et influent. Vous ne devez pas apprendre une nouvelle langue étrangère, ou encore des techniques bizarres. Vous n'avez besoin d'aucun matériel spécifique. Quand vous apprenez l'art de l'influence et de la persuasion, cela révèle la personne influente qui est déjà en vous et qui pourra enfin se manifester et vous rendre la vie plus facile.

La persuasion et l'influence sont des aptitudes que vous améliorez toujours au fil du temps, tout comme le fait de conduire une voiture. Il y a toujours quelque chose de nouveau à apprendre. Plus vite vous commencez, plus vite vous arriverez à maîtriser des situations difficiles de négociation et d'influence sur les autres.

Ce qu'il faut retenir ici c'est qu'il n'y a absolument aucune raison d'envier ceux qui semblent tellement doués pour parler en public ou ceux qui sont populaires à l'école ou au travail. Ces gens ne font que maîtriser des principes de persuasion auxquels tout le monde peut avoir accès. Cela semble tellement évident, mais il y a beaucoup de gens qui baissent les bras dans des situations où la persuasion et l'influence peuvent faire la différence. Ne faites pas comme eux.

Vous n'avez jamais acquis une compétence sans croire qu'elle vous était accessible. A chaque fois que vous apprenez quelque chose de nouveau - qu'il s'agisse de conduire une voiture, de piloter un avion ou encore d'apprendre les maths - vous y arrivez parce que vous savez que vous pouvez le faire.

Alors prenez ceci au sérieux et si jamais vous avez renoncé à devenir un bon orateur, à enseigner, ou encore à draguer ou à faire n'importe quelle autre activité qui demande des aptitudes de persuasion, il est temps de vous ressaisir et de commencer à croire en vous à nouveau.

Toute l'information dont vous avez besoin est à votre portée. Nous vous aiderons à chaque pas. Mais c'est à vous de vous lancer et de relever le défi. Il vous suffit d'essayer et d'y croire pour devenir quelqu'un d'influent dans vos relations avec les autres.

Amicalement,

Rudy Meyer

